

Program konferencji

10.00 – 12.00 Blok biznesowy. Rozwój doradztwa restrukturyzacyjnego.
Moderator: dr Patryk Filipiak

9.30 – 10.00 Rejestracja i przywitanie uczestników

10.00 – 11.30 Czy doradztwo restrukturyzacyjne jest opłacalnym biznesem?

- Wyzwania restrukturyzacji sądowej dla doradcy restrukturyzacyjnego o profilu prawniczym.
- Wyzwania restrukturyzacji sądowej dla doradcy restrukturyzacyjnego o profilu ekonomicznym.
- Restrukturyzacja przedsiębiorstw w działalności firmy consultingowej.
- Rola Interim Managera w postępowaniu restrukturyzacyjnym.
- Prawnik w postępowaniu restrukturyzacyjnym. Konkurent czy współpracownik doradcy restrukturyzacyjnego?

11.30 – 12.00 Aktualne trendy na rynku doradztwa restrukturyzacyjnego. Dyskusja panelowa z udziałem uczestników.

12.00 – 12.30 Przerwa kawowa

12.30 – 13.50 Blok merytoryczny I
Moderator: Andrzej Głowacki

12.30 – 12.50 Praktyka restrukturyzacji na przykładzie 4 postępowań. Czy funkcjonują prawidłowo?

12.50 – 13.50 Plan restrukturyzacyjny

- Na co pozwalają przepisy? Zagadnienia prawne dotyczące planu restrukturyzacyjnego.
- W jaki sposób przygotować plan restrukturyzacyjny w terminie? Zagadnienia ekonomiczne związane z przygotowaniem planu.
- Wykonanie i wdrożenie planu restrukturyzacyjnego z perspektywy spółki, w tym rola Interim Managera.
- Pozycja wierzycieli finansowych w ujęciu planu restrukturyzacyjnego oraz na etapie jego wdrożenia.

13.50 – 14.00 Przerwa kawowa

14.00 – 15.00 Sprzedaż przedsiębiorstwa jako narzędzie restrukturyzacyjne (pre-pack, sanacja, upadłość)

- Struktura transakcji i dobór odpowiedniego narzędzia.
- Wycena przedsiębiorstwa i metody wyceny.
- Jak utrzymać przedsiębiorstwo w upadłości i efektywnie je sprzedać?
- Pre-pack – szanse i zagrożenia.

15.00 Zakończenie konferencji